

Gilles MOREAU



gillesmoreau85@orange.fr Tél : 06 72 13 49 50

Compétences	<p>Que ce soit en phase de lancement, de développement ou en période plus délicate, les premiers leviers de performance sont identifiés au stade diagnostic. Dès lors mon appui consiste à construire et développer avec vous les éléments qui feront que votre entreprise sera plus efficace et plus performante. Les méthodes et outils mis en application et l'accompagnement apporté, permettent :</p> <ul style="list-style-type: none">* L'amélioration de vos résultats* L'utilisation d'outils simples et efficaces* La conception de stratégies vous correspondant et séduisant vos clients
Parcours	<p>Cadre commercial dans le secteur de la Grande Distribution Alimentaire, de la banque et des intrants agricoles. Chargé de mission marketing en TPE PME dans le secteur viticole.</p> <p>Ingénieur (Master) -</p> <ul style="list-style-type: none">* Spécialisation en marketing* Spécialisation en sociologie des organisations <p>Formateur certifié.</p>
Offre commerciale	<p>Marketing stratégique et opérationnel</p> <ul style="list-style-type: none">* Audits et Diagnostics :* Études de marché, analyse de zones de chalandise* Préconisation et mise en place de stratégies commerciales* Politiques de GRC CRM (Gestion de la Relation Client)* Réalisation de tâches en externalisation partielle ou totale* Accompagnement de dirigeants
Connaissances Approche Activités	<p>Agriculture, Viticulture, Agro alimentaire, Négoce agricole, Commerce,</p> <p>Aide aux dirigeants souhaitant externaliser la gestion marketing et commerciale de leur structure afin de se concentrer sur ce qu'ils savent faire de meilleur tout en se donnant les moyens humains, organisationnels leur permettant d'optimiser ce qui est la source du chiffre d'affaires et du revenu : la vente des savoirs faire de l'entreprise.</p>

Osez la **PROGRESS'SCION** de votre entreprise

6 rue du bouillon vert 85170 LE POIRE SUR VIE

Membre de

